# INFORMAZIONI PERSONALI Salvatore Massimo Borriello



- Via Aurelia, 253 00058 Santa Marinella (Rm).
- **\** 0766 537885 **|** 324 6654500
- massimoborriello@gmail.com
- Skype: massimo.bomello | Linkedin: it.linkedin.com/in/massimobomello

Sesso Uomo | Data di nascita 15/08/1973 | Nazionalità italiana

#### COMPETENZE PROFESSIONALI

Business Development: Gestione delle attività di marketing e commerciali legate al networking, formazione del personale e key account management finalizzate allo sviluppo del business. Pluriennale esperienza come responsabile commerciale. Nell'ambito della finanza agevolata ho ricoperto ruoli progressivamente crescenti nello sviluppo del business e nella gestione della produzione. Ho ricoperto il ruolo di direttore di sede dal 2019. Project Management: Definizione di una valida programmazione strategica orientata all'ottenimento di contributi a fondo perduto, defiscalizzazione e accesso alla finanza agevolata. Organizzazione e gestione delle attività pianificate nell'espletamento del progetto. Gestione della tempistica e del budget (rendicontazione). Esperienza pregressa su progetti di innovazione e ricerca in ambito industriale.

#### ESPERIENZA PROFESSIONALE 04/2022 a oggi

# Responsabile sede produttivia - Area Manager Centro Sud

Credit Data Research Srl - Corso Giulio Cesare, 268, 10154, Torino

- A giugno 2022 ho avuto l'incarico di riorganizzare la produzione della sede di Imola coordinando 25 persone ed occupandomi soprattutto della pianificazione e controllo dei flussi di lavoro e del coordinamento e allineamento tra l'area commerciale e quella tecnica. Il fatturato gestito è nell'ordine di 10 milioni di euro.
- Da gennaio 2023 ricopro il ruolo di Area Manager per il Centro Sud con sede a Roma con il compito di ampliare la rete commerciale, selezionare le figure commerciali, assisterle e formarle allo scopo di perseguire gli obiettivi di budget condivisi.

## 07/2016 a 03/2022

Settore: Consulenza

## Business Development Manager - Direttore di Sede

Value Services Spa – Società di Servizi e Consulenza per le Imprese; Via Piave, 66 – 00187 Roma – Value Services Research Srl, Corso Matteotti, 31 - Jesi.

- Gestione e organizzazione della sede (definizione budget e obiettivi, gestione del personale, formazione, affiancamento, pianificazione delle attività). Ho gestito 10 persone (4 operativi, 3 commerciali, 2 amministrativi, 1 supporto marketing)
- Nel 2020 nell'attività commerciale (svolta part time) ho acquisito 60 contratti su varie linee di prodotto e 21 nuovi clienti
- Il fatturato gestito è stato nell'ordine di 1 milione di euro con una marginalità complessiva del 30%
- Marketing Senior Manager Organizzazione e gestione delle attività commerciali e di marketing
- Project Manager Coordinatore delle attività progettuali
- Esperto in Industria 4.0 e gestione delle attività coordinando il team di tecnici
- Co-Realizzatore del software iPER 4.0™ dedicato alla valutazione tecnologica e digitale delle aziende in chiave Industria 4.0
- Formazione degli advisor commerciali
- Account Manager per i prodotti di finanza agevolata, programmi regionali, nazionali ed europei
- Implementazione nuovi prodotti e servizi

Settore: Consulenza / Marketing.

Altre competenze

Immersioni in apnea e con bombole; arti marziali (cintura nera); musica.

Patenti di guida

· AB

# ULTERIORI INFORMAZIONI

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e successive modifiche ed integrazioni.

In fede Ing. Salvatore Massimo Borriello