

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome

**MURGIA PAMELA**

Indirizzo

**VIA VALDAMBRINI 24/N – 00058 SANTA MARINELLA**

Telefono

**333.8868791**

E-mail

**raggiodisole.estetica@hotmail.it**

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

28 / 11 / 1981

**ESPERIENZA LAVORATIVA**

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

1995 – 1996  
Civitavecchia, Daniela Galimberti  
  
Centro Estetico  
Apprendista estetista

1999 – 2000  
Centro Estetico Hair Body Perfect, Ladispoli  
Parrucchiere e Centro Estetico  
Responsabile – con qualifica da estetista

2000 - 2001  
Ancelle della Visitazione  
Pulizie  
Pulizia reparti medici

2006 – in corso  
Raggio di Sole, Murgia Pamela – Santa Marinella  
Centro Estetico – Solarium  
Titolare

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- Data
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

1992  
Scuola Media – Giosuè Carducci Santa Marinella

• Qualifica conseguita

Terza Media

•Data

1995

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Istituto professionale Regione Lazio, Civitavecchia

• Qualifica conseguita

Qualifica da estetista

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### PERSONALI

*Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.*

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUA

INGLESE

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### RELAZIONALI

*Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.*

SPICCATA PROPENSIONE AL LAVORARE IN GRUPPO, SO GESTIRE TEAM DI PERSONE, OTTIMA CAPACITÀ RELAZIONALE CON OGNI TIPOLOGIA DI CLIENTELA. CAPACITÀ ACQUISITA NEL CORSO DEGLI ANNI PRESSO LA MIA ATTIVITÀ. PROPENSIONE ALLA VENDITA DEI PRODOTTI E DEI SERVIZI. SENSO DEL DOVERE, FLESSIBILITÀ, PROBLEM SOLVING

PATENTE O PATENTI

PATENTE B (AUTOMUNITÀ)

